







## Das bieten wir

-  30 Tage Urlaub, attraktives Gehalt, Dienstwagen
-  Shoppingcard, bezuschusstes Mittagessen, Zuschuss zum Fitnessstudio
-  Gute Atmosphäre, flache Hierarchien, tolle Firmenevents, kostenlose Parkplätze
-  Flexible Arbeitszeit, überwiegend Homeoffice
-  Betriebliche Altersvorsorge (30 % Arbeitgeber-Zuschuss), betriebliche Krankenversicherung
-  Gesundheitstag, bewegte Pause, Massage, Friseur, gemeinsames Frühstück

Elma Electronic AG ist ein weltweit tätiger Hersteller von Electronic-Packaging-Produkten für den Embedded-Systems-Markt. Das Angebot reicht von Komponenten, Storage-Lösungen, Backplanes, Power Supplies und Chassis-Plattformen bis hin zu voll integrierten Systemen. Qualität, Verfügbarkeit und Verbindlichkeit in Zusammenarbeit mit unseren Kunden, Lieferanten und Mitarbeitern sind die Pfeiler unseres Erfolges. **Werden Sie ein Teil davon.**

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den Standort Pforzheim einen

## Vertriebsmitarbeiter (m/w/x) mit Schwerpunkt bei Gehäusen und Komponenten

### Ihre Aufgaben

- » Ausbau unseres Geschäftes mit Gehäusen und Komponenten
- » Weiterentwicklung des Kundenstamms
- » Gewinnung und Aufbau neuer Kunden. Pflege und Ausbau der Beziehungen über unterschiedliche Hierarchieebenen hinweg
- » Klärung der technischen sowie generellen Anforderungen unserer Kunden und ggf. Angebot von kundenspezifischen Lösungen sowie Begleitung der Kunden bei der Produktauswahl
- » Erstellung von technischen Vorschlägen für unsere Kunden, Bearbeitung von Ausschreibungen, Führen von Preisverhandlungen sowie Koordination von Vertragsverhandlungen
- » Betreuung des Design-In-Prozesses für unsere Produkte
- » Technisch kompetente Kommunikation mit unseren Kunden in allen Belangen (insbesondere mit den Ansprechpartnern in den Bereichen Produktmanagement und Entwicklung)
- » Beitrag zu kontinuierlicher Verbesserungen und zukünftigen Innovationen durch Bündelung der Kunden-Feedbacks
- » Teilnahme an Messen

### Ihr Profil

- » Ingenieur mit mechanisch/wirtschaftlicher Ausrichtung bzw. Techniker (z. B. Mechatronik) mit zusätzlich vorhandenem kaufmännischen Wissen oder anderweitig vergleichbar
- » Mehrjährige Vertriebs Erfahrung (nachweisbare Vertriebsfolge im Bereich Schaltschränke bzw. in übergreifenden Branchen)
- » Bereitschaft zum Projektvertrieb erklärungsbedürftiger Produkte und Lösungen
- » Kundenorientierte und selbständige Arbeitsweise
- » Verhandlungsgeschick, Umsetzungs- und Kommunikationsstärke
- » Hohe Reisebereitschaft
- » Profunde Englischkenntnisse
- » Sicherer Umgang mit den Microsoft-Office-Produkten sowie in einem CRM-Tool

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Ihrer Gehaltsvorstellung. Für weitere Fragen steht Ihnen unsere Personalabteilung (Frau Fink) gerne zur Verfügung.